



naxicap
PARTNERS

Moria
Ophthalmic Instruments



Paris, le 3 septembre 2019

Naxicap Partners succède à Bridgepoint au capital de Moria

Naxicap Partners, affilié de Natixis Investment Managers*, devient actionnaire majoritaire de Moria, à l'occasion de la sortie de Bridgepoint Development Capital, et s'associe aux managers emmenés par Bruno Chermette pour accompagner le Groupe dans une nouvelle phase de développement.

Fondé en 1820 à Bourbon-l'Archambault (Allier), Moria est un leader mondial de la fabrication et la distribution d'instruments et de consommables de haute précision intervenant dans les phases critiques d'opérations de chirurgie oculaire. Fort d'une gamme de près de 1 200 références, Moria adresse l'ensemble des segments de la chirurgie ophtalmologique (rétine, réfractif, cornée, cataracte) pour répondre aux besoins de ses clients en leur apportant des solutions innovantes et complètes.

Sous l'impulsion de Bruno Chermette et de ses équipes depuis 2016, le Groupe a su repositionner la marque Moria sur son marché historique de la cataracte avec le lancement de nouvelles gammes One Metal en 2018, conquérir des parts de marché en cornée avec la nouvelle gamme DMEK lancée en 2019 et mettre en place un nouveau modèle vertueux sur la réfractive. Moria entend également poursuivre la croissance en rétine avant le lancement d'une nouvelle gamme en 2021. Spécialiste de la fabrication d'instruments à haute technicité « made in France », Moria s'appuie sur un savoir-faire humain unique et un outil industriel optimisé situé à Antony (Hauts-de-Seine) et Bourbon l'Archambault (Allier).

Fort d'une présence mondiale directe aux Etats-Unis, au Japon et en Chine, d'un réseau mondial de plus de 120 distributeurs de premier ordre, Moria réalise plus de 80 % de son activité à l'étranger (dont 25 % aux USA et plus de 15 % en Asie) et entend continuer à se développer et à apporter ses produits à l'ensemble des acteurs mondiaux de la chirurgie de l'œil.

Dans un environnement de marché dynamique (en croissance long terme de 3 % à 5 0% selon les spécialités) et propice à la consolidation, le management souhaite à présent initier une phase de croissance externe, visant à étendre le savoir-faire Moria sur de nouveaux segments de marchés cibles et à approfondir sa gamme de produits existante, couplée à une politique d'innovation ambitieuse afin de continuer à s'imposer comme référence des instruments de la chirurgie ophtalmologique de demain.

Accompagnée depuis 2011 par Bridgepoint Development Capital, l'équipe dirigeante de Moria a choisi Naxicap Partners pour réaliser sa nouvelle feuille de route. L'opération capitalistique a été complétée par la levée d'un financement unitranche auprès de LGT Capital.



naxicap
PARTNERS

Moria
Ophthalmic Instruments



Bertrand Demesse, Partner Bridgepoint Development Capital :

« Nous sommes ravis du chemin parcouru par Moria sous l'impulsion de Bruno Chermette depuis 2016. Nous ne doutons pas que le plan stratégique déployé depuis lors va continuer à porter ses fruits et sommes très contents de transmettre le flambeau à Naxicap pour la prochaine étape de développement du Groupe »

Bruno Chermette, Président Moria :

« L'équipe dirigeante est particulièrement motivée par ce changement qui intervient au moment où l'entreprise a largement entamé une profonde mutation industrielle et commerciale. Avec Naxicap nous allons pouvoir continuer à viser l'excellence opérationnelle, poursuivre et renforcer notre croissance organique et ouvrir une phase de croissance externe nécessaire visant à nous consolider sur nos marchés et à nous positionner sur de nouveaux segments. »

Angèle Faugier, Managing Director Naxicap Partners :

« Nous avons été impressionnés par le travail accompli par Bruno Chermette et son équipe lors des dernières années pour la redynamisation de Moria et de son image d'acteur de référence pour les chirurgiens ophtalmologiques. Naxicap Partners sera présent aux côtés du Groupe pour mettre en place son plan stratégique axé sur les croissances externes, l'innovation et la performance opérationnelle et commerciale. »

Contacts :

I Société : Moria

- Bruno Chermette, Président

I Investisseur : Naxicap Partners

- Angèle Faugier
- Virginie Lambert
- Thomas Picquette

I Cédants : Bridgepoint Development Capital

- Bertrand Demesse
- Aymeric Marraud des Grottes
- Amélie Janot
- Charles Cuisinier



I Conseil Fusion Acquisition Acquéreur : Oaklins

- Francisco Diez
- Thibaut de Monclin

I Conseils & Due Diligences Acquéreur :

- Conseil corporate et audit juridique et fiscal : Lamartine Conseil
 - Cédric Sapède
 - Emilie Renaud
 - Camille Ferrat
 - Audrey Regard
 - Charlotte Moreau
 - Audrey Billon
- Conseil juridique financement : Nabarro&Hinge
 - Pierre Chatelain
 - Anne-Charlotte Faure
 - Camille Vedrenne
- Due Diligence financière : Deloitte
 - Eric Boucharlat
 - Julien Lanoiselée
 - Fabien Rival
 - Aurélien Tavernier
- Due Diligence stratégique : KPMG
 - Frédéric Thomas
 - Sébastien Caron
- Due Diligence ESG : Indefi
 - Emmanuel Parmentier
- Conseil Management Package : Advance Capital
 - Arnaud Vergnole

I Conseil Fusion Acquisition Cédants : Lincoln International

- Dominique Lecendreux
- Franck Rispoli
- Serge Palleau
- Louis de Kergos
- Charles Plassart



naxicap
PARTNERS

Moria
Ophthalmic Instruments

Bridgepoint

I Conseils & Due Diligences Cédants :

- Due Diligence Marché : AdL
 - François Deneux
 - Julien Pluchet

- Due Diligence Financière : 8 Advisory
 - Katia Wagner
 - Numa Agnan

- Conseil Juridique, fiscal, Social : Hoche
 - Jean-Luc Blein
 - Eric Quentin
 - Marie Peyrega
 - Pascale de Calbiac
 - Amandine Doury
 - Jean-Victor Michel

I Conseils Managers : Jeausserand Audouard

- Alexandre Dejardin
- Elodie Cavazza

I Financement :

- Unitranche : LGT Capital
 - Etienne Haubold
 - Guillaume Claire
 - Alexandre Millarini

- Conseil documentation financement :
 - Ashurst LLP

À propos de Naxicap Partners

Acteur de référence du capital investissement en France, **Naxicap Partners** – affilié de Natixis Investment Managers* - dispose de 3,1 milliards d'euros de capitaux sous gestion. Investisseur impliqué et responsable, Naxicap Partners construit aux côtés des entrepreneurs avec lesquels il s'associe, un partenariat solide et constructif pour la réussite de leur projet. La société compte près de 39 professionnels de l'investissement sur 5 bureaux implantés à Paris, Lyon, Toulouse, Nantes et Francfort. Pour plus d'informations : www.naxicap.fr



naxicap
PARTNERS

Moria
Ophthalmic Instruments



À propos de Natixis Investment Managers*

Natixis Investment Managers accompagne les investisseurs dans la construction de portefeuilles en offrant une gamme de solutions adaptées. Riches des expertises de plus de 20 sociétés de gestion à travers le monde, nous proposons l'approche Active Thinking® pour aider nos clients à atteindre leurs objectifs quelles que soient les conditions de marché. Natixis Investment Managers est classée parmi les plus grandes sociétés de gestion d'actifs dans le monde¹ (898,2 Mds d'euros d'actifs sous gestion²). Natixis Investment Managers regroupe l'ensemble des entités de gestion et de distribution affiliées à Natixis Distribution, L. P. et Natixis Investment Managers S. A. Natixis Investment Managers, dont le siège social est situé à Paris et à Boston, est une filiale de Natixis. Cotée à la Bourse de Paris, Natixis est une filiale de BPCE, le deuxième groupe bancaire en France. Provided by Natixis Investment Managers International – a portfolio management company authorized by the Autorité des Marchés Financiers (French Financial Markets Authority - AMF) under no. GP 90-009, and a public limited company (société anonyme) registered in the Paris Trade and Companies Register under no. 329 450 738. Registered office: 43, avenue Pierre Mendès-France, 75013 Paris.

¹ Cerulli Quantitative Update : Global Markets 2018 a classé Natixis Investment Managers (anciennement Natixis Global Asset Management) 16e plus grande société de gestion au monde, sur la base des actifs sous gestion au 31 décembre 2017.

² Valeur nette des actifs au 30 juin 2019. Les actifs sous gestion (AUM) peuvent comprendre des actifs pour lesquels des services non réglementaires dits « non-regulatory AUM services » sont proposés. Cela désigne notamment les actifs ne correspondant pas à la définition de « regulatory AUM » énoncée par la SEB dans son Formulaire ADV, Partie 1.

À propos de Bridgepoint Development Capital :

En France, l'activité « Smid-cap » de Bridgepoint comprend Bridgepoint Development Capital (BDC) avec cinq sociétés en portefeuille : Anaveo (2016), 5àsec (2017), Groupe CIR (2017), PSS (2018) et Bee2Link (2019), et Bridgepoint Portfolio Services qui a repris EdRCP à l'été 2014 avec aujourd'hui deux sociétés en portefeuille : Beaba, et Sotralu.

Bridgepoint Development Capital (BDC) se spécialise dans les transactions comprises entre 30 et 200 M€, avec un fonds BDC III levé en 2016 d'environ 700 M€, et plus de 1,5 Mds€ sous gestion.

Fort d'une équipe de 25 professionnels en Europe (dont 10 à Paris), Bridgepoint Development Capital (BDC) est aujourd'hui l'un des rares investisseurs sur le segment du « Smid-cap » à pouvoir accompagner les ETI dans leur développement international grâce à l'appui des neuf bureaux d'investissement européens de Bridgepoint, de ses deux implantations aux Etats-Unis (New-York et San Francisco) et de ses équipes opérationnelles basées à Shanghai.

www.bridgepoint.eu

Contact Presse :

Naxicap Partners

Valérie SAMMUT - Tél : 04 72 10 87 99

valerie.sammute@Naxicap.fr